



## Jörn Rode

Position	Senior Partner <a href="#">expertcareers</a>
Ausbildung	Dipl.-Ing. (BA) Mechatronik
Privat	Verheiratet, 4 Kinder

## Berufliche Stationen

Personalberater <small>Maschinenbau</small>	seit 2021
Single Holding <small>Marktführer Temperiertechnik</small>	internationaler Serviceleiter
Dr. Fritz Faulhaber GmbH & Co Kg <small>Marktführer Kleinstmotoren/ Automatisierung</small>	Serviceleiter Vertriebsingenieur
ABB Automation GmbH <small>Sondermaschinenbau / Turbolader</small>	Service- und Vertriebsingenieur

## Branchenschwerpunkt Maschinenbau

- Turbocharging
- Elektromotoren und Automatisierung
- Sondermaschinenbau / Temperiergeräte
- Analysetechnik

## Personalberatung

### Executive Search:

- Geschäftsführungen / Abteilungsleitung / Business Unit Leitung

### Fach- und Führungskräfte:

- |                       |  |
|-----------------------|--|
| • Vertrieb/Marketing: | Vertriebsingenieure, Key Account-/Product-Mgmt.  |
| • R&D:                | Entwicklung, Konstruktion, Projektleitung        |
| • Produktion:         | Fertigungsleiter, Werksleiter, Produktionsleiter |
| • Administration:     | QM, Einkauf, HR-Manager                          |

## Arbeitsweise

- Ausgeprägter Branchenfokus mit nachhaltigem Netzwerk
- Unternehmerischer Blickwinkel für Mandanten
- Persönliche Betreuung und Beratung
- Sorgfältige und vertrauliche Zusammenarbeit

## MANAGEMENT SUMMARY

JÖRN RODE

### Berufserfahrung

Mehr als 10 Jahre Vertriebs-/Service- und Führungserfahrung bei Groß- und Mittelständigen Unternehmungen im Raum Deutschland. Vertiefung im Sondermaschinenbau (Kundenspezifische Projekte), Service und Vertrieb.

### Führungsverantwortung

- Operativ Leitung einer Business Unit
- Aufbau und Verantwortung von neuen Service-Strukturen

### Internationalität

- Serviceleitung. Studium in Finnland. Technische Verantwortung in internationalen Projekten, vor allem für USA, Israel, Asien, DACH.

### Erfahrungs- / Kompetenz-Matrix

<p><b>Vertrieb und Marketing:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Kaltakquise, Telefonberatung</li> <li>• Technischer Vertrieb</li> <li>• Marketingkampagnen -im Service</li> <li>• Dozent für technischen Vertrieb an der DHBW Stuttgart/Horb</li> </ul>	<p><b>Qualität / Produktion /Technologie:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Shopfloor-Management</li> <li>• Service-Prozess-Optimierung</li> <li>• 8D, Ishikawa und 5 Why Analysen im Rahmen von Service-Fällen</li> <li>• Prozessbegleitung bei internen und externen Audits gemäß DIN ISO 9000 / 13485</li> </ul>
<p><b>Erworbenes Branchen-Knowhow:</b></p>	<p><b>Service:</b></p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Temperiertechnik</li> <li>• Kunststoffverarbeitung</li> <li>• Turbocharging (Marine/stationär)</li> <li>• Automatisierung (Motoren)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Leitung und Aufbau von Service-Strukturen in mittelständigen Betrieben</li> <li>• Begutachtung und Fehleranalyse</li> <li>• Einführung softwarebasierter Service-Lösungen</li> </ul>