



## Jens Hammerschmidt

Position	Senior Partner expert careers
Ausbildung	Dipl.-Ing. Mess-, Steuer- u. Regelungstechnik
Privat	Verheiratet, 2 Kinder

## Berufliche Stationen

Personalberater <small>Maschinenbau</small>	seit 2022
Destaco <small>Spanntechnik/Roboterwerkzeuge</small>	Sales Manager Automation
SMC <small>Pneumat./elektrische Automatisierungstechnik</small>	Regional Sales Manager
IMI Precision Engineering <small>Pneumatische Automatisierungstechnik</small>	Regional Sales Manager   Manager Power Plants Germany
Seiko GmbH <small>Messtechnik für Wasser/Dampf (Kraftwerke)</small>	Sales Manager Germany

## Branchenschwerpunkt Maschinenbau

- Automation und Robotik
- Anlagenbau
- Mess- und Regelungstechnik
- Mech. und elektr. Antriebstechnik
- Rohrleitungsbau und Prozesstechnik

## Personalberatung

### Executive Search:

- Geschäftsführungen | Abteilungsleitung | Business Unit Leitung

### Fach- und Führungskräfte:

- Vertrieb/Marketing: Vertriebsingenieure, Key Account, Vertriebsleiter
- Produktmanagement: Produktmanager, Business Development
- Produktion: Fertigungsleiter, Werksleiter, Produktionsleiter
- Administration: Einkauf, Finanzen & Controlling, QM Manager

## Arbeitsweise

- Ausgeprägter Branchenfokus mit nachhaltigem Netzwerk
- Unternehmerischer Blickwinkel für Mandanten
- Persönliche Betreuung und Beratung
- Sorgfältige und vertrauliche Zusammenarbeit

### Kontakt

### Anschrift expert careers

---

## Management Summary    Jens Hammerschmidt

---

### Berufserfahrung

Mehr als 20 Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung in inhabergeführten sowie börsennotierten Unternehmen, im deutschen, englischen und amerikanischen Raum aus dem Bereich der Antriebstechnik/Automation, der Prozesstechnik und des allgemeinen Maschinenbaus.

### Führungsverantwortung

- Leitung drei unterschiedlicher Business Units mit 100 Mitarbeitern und 50 Mio. € Umsatz
- Aufbau eines Vertriebsteams für die Region DACH für ein ausländisches Unternehmen
- Strukturreform für Vertrieb und technische Vertriebsunterstützung für 100 Mitarbeiter
- Vertriebsleitung und Distributorenentwicklung

### Internationalität

- Vertrieb und Service für UK, Benelux, Skandinavien, Eastern Europe und DACH
- Quarterly Board Meetings in UK

### Erfahrungs- | Kompetenz-Matrix

---

#### Vertrieb und Marketing

- Vertriebsleitung
- Business Development
- Auf und Ausbau von Vertriebsgesellschaften
- Account Management

#### Qualität | Produktion | Technologie

- Produktmanagement
- Engineering
- Prüfung / Kalibrierung von Lösungen
- Null-Fehler-Strategie (Kaizen)
- Innovation: elektr. Greiftechnik

#### Erworbenes Branchen-Knowhow

- Automation u. Spanntechnik
- Pneumat. u. elektr. Antriebstechnik
- Mess- u. Regelungstechnik
- Mech. und elektr. Antriebstechnik
- Prozesstechnik

#### Geschäftsführung

- Antriebstechnik: + 15 Jahre Business Units
- Anlagenbau/Prozesstechnik: +10 Jahre
- Vertriebsleitung: + 15 Jahre
- Personalberatung