



Jörn Rode

Position	Senior Partner expertcareers
Ausbildung	Dipl.-Ing. (BA) Mechatronik
Privat	Verheiratet, 4 Kinder

Berufliche Stationen

Personalberater

Maschinenbau

seit 2021

Single Holding

Marktführer Temperiertechnik

Internationaler Serviceleiter

Dr. Fritz Faulhaber GmbH & Co Kg

Marktführer Kleinstmotoren/ Automatisierung

Serviceleiter | Vertriebsingenieur

ABB Automation GmbH

Sondermaschinenbau | Turbolader

Service- und Vertriebsingenieur

Branchenschwerpunkt Maschinenbau

- Turbocharging
- Elektromotoren und Automatisierung
- Sondermaschinenbau / Temperiergeräte
- Analysetechnik

Personalberatung

Executive Search:

- Geschäftsführungen | Abteilungsleitung | Business Unit Leitung

Fach- und Führungskräfte:

- | | |
|-----------------------|---|
| • Vertrieb/Marketing: | Vertriebsingenieure, Key Account- Produkt-Mgmt. |
| • R&D: | Entwicklung, Konstruktion, Projektleitung |
| • Produktion: | Fertigungsleiter, Werksleiter, Produktionsleiter |
| • Administration: | QM, Einkauf, HR-Manager |

Arbeitsweise

- Ausgeprägter Branchenfokus mit nachhaltigem Netzwerk
- Unternehmerischer Blickwinkel für Mandanten
- Persönliche Betreuung und Beratung
- Sorgfältige und vertrauliche Zusammenarbeit

Kontakt

Jörn Rode (Senior Partner)
Rode Management Consulting
Neuschwelbek 1, D-23758 Göhl

T: +49 172 756 1225
E: jr@expert-careers.de
W: www.expert-careers.de

Anschrift expertcareers

Bleisteiner Management Consulting
Caroline-Herschel-Str. 8-10
D-64293 Darmstadt

Management Summary

Jörn Rode

Berufserfahrung

Mehr als 10 Jahre Vertriebs-/Service- und Führungserfahrung bei Groß- und Mittelständigen Unternehmen im Raum Deutschland. Vertiefung im Sondermaschinenbau (Kundenspezifische Projekte), Service und Vertrieb.

Führungsverantwortung

- Operativ Leitung einer Business Unit
- Aufbau und Verantwortung von neuen Service-Strukturen

Internationalität

- Serviceleitung. Studium in Finnland. Technische Verantwortung in internationalen Projekten, vor allem für USA, Israel, Asien, DACH.

Erfahrungs- | Kompetenz-Matrix

Vertrieb und Marketing

- Kaltakquise, Telefonberatung
- Technischer Vertrieb
- Marketingkampagnen im Service
- Dozent für technischen Vertrieb an der DHBW Stuttgart/Horb

Qualität | Produktion | Technologie

- Shopfloor-Management
- Service-Prozess-Optimierung
- 8D, Ishikawa und 5 Why Analysen im Rahmen von Service-Fällen
- Prozessbegleitung bei internen und externen Audits gemäß DIN ISO 9000 / 13485

Erworbenes Branchen-Knowhow

- Temperiertechnik
- Kunststoffverarbeitung
- Turbocharging (Marine/stationär)
- Automatisierung (Motoren)

Geschäftsführung

- Leitung und Aufbau von Service-Strukturen in mittelständigen Betrieben
- Begutachtung und Fehleranalyse
- Einführung Softwarebasierter Service-Lösungen