



Ulf Grether

Position	Senior Partner expert careers
Ausbildung	Dipl.-Ing. Maschinenbau
Privat	Verheiratet, 2 Kinder

Berufliche Stationen

Personalberater <small>Maschinenbau</small>	seit 2018
Schneiderkreuznach <small>Automation/ Industrial Imaging</small>	Executive VP Global Sales der Gruppe Leiter BU Industrial
Destaco <small>Spanntechnik/Roboterwerkzeuge</small>	Director Sales Europe
Morgan Rekofa <small>Carbonsysteme für Antriebstechnik</small>	Business Director Europe North
Deutsche Carbone AG <small>Carbone für Antriebstechnik</small>	Leiter BU Industrie und Vertriebsleiter

Branchenschwerpunkt Maschinenbau

- Antriebstechnik/Automation
- Anlagenbau
- Optik und Waffentechnik
- Medizintechnik

Personalberatung

Executive Search:

- Vorstandspositionen | Geschäftsführungen | Business Unit Leiter

Fach- und Führungskräfte:

- Vertrieb/Marketing: Vertriebsingenieure, Key Account, Vertriebsleiter
- R&D: Produktmanager, Business Development
- Produktion: Fertigungsleiter, Werksleiter, Produktionsleiter
- Administration: Einkauf, Finanzen & Controlling, IT, HR

Arbeitsweise

- Ausgeprägter Branchenfokus mit nachhaltigem Netzwerk
- Unternehmerischer Blickwinkel für Mandanten
- Persönliche Betreuung und Beratung
- Sorgfältige und vertrauliche Zusammenarbeit

Kontakt

Anschrift expert careers

Management Summary

Ulf Grether

Berufserfahrung

Mehr als 20 Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung in inhabergeführten sowie börsennotierten Unternehmen, im deutschen, englischen und amerikanischen Raum aus dem Bereich der Antriebstechnik/Automation und des allgemeinen Maschinenbaus.

Führungsverantwortung

- Leitung drei unterschiedlicher Business Units
- Mitglied der Geschäftsführung mit bis zu 600 Mitarbeitern und 100 Mio. € Umsatz
- Aufbau und Ausbau von Vertriebsgesellschaften in Skandinavien, Benelux, Ungarn, Israel, USA und Asien
- Vertriebsleitung und Distributoren-Entwicklung
- Offiziersausbildung

Internationalität

- Globaler Vertrieb B2B, B2C und Business Development
- Geschäftsführer von Vertriebsgesellschaften in Schweden, USA und China

Erfahrungs- | Kompetenz-Matrix

Vertrieb und Marketing	Qualität Produktion Technologie
<ul style="list-style-type: none"> • Vertriebsleitung • Business Development • Auf und Ausbau von Vertriebsgesellschaften • Global Account Management • Kompetenz aller Vertriebsstrukturen 	<ul style="list-style-type: none"> • Produktmanagement • Produktionsleitung • Innovationsteam • European Lean Enterprise • Innovation: elektr. Spanntechnik
Erworbenes Branchen-Knowhow	Geschäftsführung
<ul style="list-style-type: none"> • Automation u. Spanntechnik • Robotik und Bildverarbeitung • Optik und Wehrtechnik • Mech. und elektr. Antriebstechnik • Automotive 	<ul style="list-style-type: none"> • Antriebstechnik: + 10 Jahre Business Units • Vertriebsleitung: + 15 Jahre • Mitglied der Geschäftsleitung: +15 Jahre • Personalberatung