



## Frank Schrader

Position	Senior Partner expert careers
Ausbildung	DV-Kaufmann + Polizeivollzugsbeamter im BGS
Privat	Verheiratet, 2 Kinder

## Berufliche Stationen

Personalberater <small>Maschinenbau &amp; Antriebstechnik &amp; SAP</small>	seit 2023
Emerson (ehemals Aventics) <small>Pneumatische Automatisierungstechnik</small>	Leiter Vertrieb Nord
SMC Deutschland <small>Pneumatische Automatisierungstechnik</small>	Teamleiter
IMI Precision Engineering <small>Pneumatische Automatisierungstechnik</small>	Key-Account Manager
Timmer GmbH <small>Automatisierungs- und Pumpentechnik</small>	Vertriebsingenieur

## Branchenschwerpunkt Maschinenbau

- Pneumatische Antriebstechnik
- Automation und Regelung
- Anlagenbau
- Sondermaschinenbau
- Pneumatische und hydraulische Verbindungstechnik

## Personalberatung

### Executive Search:

- Geschäftsführungen | Abteilungsleiter | Business Unit Leiter | SAP

### Fach- und Führungskräfte:

- |                       |   |
|-----------------------|---|
| • Vertrieb/Marketing: | Vertriebsingenieure, Area Sales-   Key Account-   Produkt-Mgmt. |
| • R&D:                | Entwicklung, Konstruktion, BDM                                  |
| • Produktion:         | Fertigungsleiter, Werksleiter, Produktionsleiter                |
| • Administration:     | Einkauf, Finanzen & Controlling, Einkauf, IT, HR, QM-Manager    |

## Arbeitsweise

- Ausgeprägter Branchenfokus mit nachhaltigem Netzwerk
- Unternehmerischer Blickwinkel für Mandanten
- Persönliche Betreuung und Beratung
- Sorgfältige und vertrauliche Zusammenarbeit

---

## Management Summary Frank Schrader

---

### Berufserfahrung

Mehr als 20 Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung in inhabergeführten, sowie börsennotierten deutschen, englischen und amerikanischen Raum aus dem Bereich der Antriebstechnik/ Automation, der Prozesstechnik und des allgemeinen Maschinenbaus.

### Führungsverantwortung

- Leitung Vertrieb, mit bis zu 30 Mitarbeiter und 34 Mio. € Umsatz
- Aufbau von größeren Vertriebsteams für die zielgerichtete Betreuung von A-Top-Kunden.

### Internationalität

- Key-Account Verantwortung für Firmenzentralen in UK, BeNeLux, Skandinavien und DACH

### Erfahrungs- | Kompetenz-Matrix

---

#### Vertrieb und Marketing

- Vertriebsleitung
- Business Development Business
- Digital Business Innovator
- Branchenmanagement

#### Qualität | Produktion | Technologie

- Produktmanagement
- Engineering
- Prozessbegleitung bei internen und externen Audits gem. DIN ISO 9000 /13485

---

#### Erworbenes Branchen-Knowhow

- Pneumat. u. elektr. Antriebstechnik
- Mess.- und Regelungstechnik
- Prozesstechnik
- Abfülltechnik
- Verpackungstechnik
- Industrie 4.0

#### Geschäftsführung

- Automatisierungstechnik: +15 Jahre Business Units
- Anlagenbau; + 10 Jahre
- Vertriebsleitung: + 5 Jahre
- Personalberatung